Программа профессиональной переподготовки «Тендерный специалист»

Дополнительная профессиональная программа. Участие поставщика в закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ: от поиска закупки до исполнения контракта.

Вид программы	Дополнительная профессиональная программа профессиональной переподготовки
Объём	**256 академических часов**
Срок освоения	2-3 месяца
Форма обучения	Заочная, с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий: уроки в записи, задания с проверкой, живые разборы в Zoom, стажировка на реальных закупках
Документ	Диплом о профессиональной переподготовке установленного образца; сведения вносятся в ФИС ФРДО
Категория слушателей	Лица со средним профессиональным или высшим образованием, а также получающие его (ч. 3 ст. 76 Федерального закона № 273-ФЗ). Остальным слушателям выдаётся сертификат о прохождении обучения
Лицензия	№ Л035-01255-50/00213871 от 10.06.2021, выдана Министерством образования Московской области, бессрочная
Тарифы	Диплом выдаётся на тарифах «Тендерный специалист» и «Тендерный эксперт». Модули тарифа «Эксперт» (бизнес, искусственный интеллект, делегирование) идут сверх программы

Цель и результат

Подготовить специалиста, который самостоятельно ведёт участие поставщика в закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ: находит закупку и нишу, анализирует документацию, считает экономику, работает с поставщиками товара, подаёт заявку, проходит торги и исполняет контракт.

Что выпускник умеет:

1. Находить закупки в ЕИС и на электронных площадках, выбирать нишу и отсеивать заведомо убыточные закупки.
2. Разбирать извещение, техническое задание и проект контракта: требования, запреты и ограничения национального режима, сроки, условия оплаты.

3. Находить поставщиков, запрашивать коммерческие предложения и считать рентабельность с учётом логистики, налогов, обеспечения и комиссий.
4. Готовить и подавать заявку, вносить обеспечение, выбирать ценовую стратегию на торгах, подписывать контракт.
5. Исполнять контракт: поставка, закрывающие документы, приёмка, оплата, работа с рисками и претензиями.
6. Настраивать рабочее место: электронная подпись, регистрация в ЕИС, аккредитация на площадках, спецсчёт.

Учебный план

№	Модуль	Всего, ч	Уроки	Практика	Самост.	Контроль
М0	Вводный модуль: как устроено обучение и госзаказ простым языком	12	4	2	6	тест
М1	Как устроен рынок госзаказа	16	4	4	8	тест, практика
М2	Поиск тендеров и выбор ниши	32	8	12	12	тест, практика
М3	Анализ закупки	28	4	12	12	тест, практика
М4	Работа с поставщиками и расчёт экономики закупки	32	4	16	12	тест, практика
М5	Участие в закупке: заявка, обеспечение, торги, контракт	28	4	12	12	тест
М6	Исполнение контракта	24	4	10	10	тест
М7	Регистрация и техническая подготовка	16	4	8	4	тест
ПО	Профориентация: роли в тендерном отделе	8	2	4	2	тестирование
СТ	Стажировка на реальных закупках	52	-	52	-	отчёт по стажировке
ИА	Итоговая аттестация: итоговая практика и её защита	8	-	8	-	защита работы
	Итого	**256**	**38**	**140**	**78**	

Содержание модулей

М0. Вводный модуль · 12 ч

Правила обучения: платформа, наставники, регламенты, чаты. Госзакупки простым языком. Рынок 44-ФЗ и 223-ФЗ. Как зарабатывают на госзаказе. Роли в тендерном бизнесе. Устройство обучения.

Практика: «Четыре вопроса о себе» - цель, время, ресурсы, роль.

М1. Как устроен рынок госзаказа · 16 ч

Единая информационная система. Виды и способы закупок. Цикл закупки от плана-графика до оплаты. Откуда берутся закупки. Почему одни участники выигрывают, а другие проигрывают.

Практика: найти понятную закупку и описать её цикл.

М2. Поиск тендеров и выбор ниши · 32 ч

Электронные площадки. Карточка закупки. Техническое задание. Антиниши: где новичку не место. Нишевание. Объём рынка ниши. Оценка конкуренции. Разделение труда в тендерной работе.

Практика: разбор закупки и выбор ниши по данным ЕИС.

М3. Анализ закупки · 28 ч

Первичный и вторичный анализ. Сроки и условия контракта. Требования к участнику и товару, запреты и ограничения национального режима (ПП РФ № 1875). Отсев «плохих» закупок.

Практика: анализ закупки по шаблону.

М4. Работа с поставщиками и расчёт экономики закупки · 32 ч

Поиск поставщиков. Запрос коммерческого предложения и счёта. Логика расчёта: закупочная цена, логистика, налоги, обеспечение, комиссии площадок и банков, минимальная прибыль.

Практика: расчёт рентабельности закупки по шаблону.

М5. Участие в закупке · 28 ч

Подготовка заявки. Подача заявки и обеспечение. Аукцион и ценовая стратегия, антидемпинговые меры. Победа и подписание контракта.

Практика: подготовка заявки по реальной закупке (без подачи).

М6. Исполнение контракта · 24 ч

Работа с заказчиком и закупка товара. Контроль поставки. Закрывающие документы и приёмка в ЕИС. Риски исполнения: просрочка, пени и штрафы, претензии, односторонний отказ, реестр недобросовестных поставщиков.

Практика: план исполнения контракта и пакет закрывающих документов.

М7. Регистрация и техническая подготовка · 16 ч

Выбор организационно-правовой формы. Электронная подпись и специальный счёт. Регистрация в ЕИС и аккредитация на площадках. Настройка рабочего места. Типовые технические ошибки.

Практика: настройка рабочего места по чек-листу.

ПО. Профориентация · 8 ч

Отделы тендерной компании и специализации: тендерная аналитика («нишевый эксперт», «эксперт-просчётчик»), тендерные продажи («эксперт по работе с заказчиками», «эксперт тендерных продаж»), недвижимость. Цели, мотивация, мини-практика в каждой роли. Выбор специализации.

СТ. Стажировка · 52 ч

Работа по выбранной специализации под руководством наставника на реальных закупках. Регулярная задача - подготовка закупки к участию: таблица расчёта, два счёта от поставщиков, паспорт товара по ТЗ, счёт на логистику, сертификаты. Критерии отбора закупок: рентабельность от 25 %, начальная цена от 100 тыс. до 10 млн ₽, до окончания подачи заявок не меньше трёх рабочих дней.

Контроль: отчёт по стажировке.

Итоговая аттестация · 8 ч

Итоговая практика по одной реальной закупке из четырёх блоков: понимание закупки, анализ, логика действий участника, выбор своей роли. Защита работы перед комиссией. Проверяется умение ориентироваться в рынке и закупке и строить порядок действий, а не память на нормы.

Слушателям, успешно прошедшим итоговую аттестацию, выдаётся диплом о профессиональной переподготовке; сведения вносятся в ФИС ФРДО в течение 60 дней. Слушателям без среднего профессионального или высшего образования выдаётся сертификат о прохождении обучения.

ООО «ГОСПАРТНЕР» · ИНН 5034059788 · ОГРН 1215000016230 · tendergos.ru · info@tendergos.ru · +7 926 353-84-96
Оплата картой, в рассрочку или по счёту для организаций и ИП.